



合富醫療集團 Cowealth Medical Holding

4745 合富-KY

www.cowealth.com



1 認識合富

2 產業概況

3 經營實績與業務分類 2016-2019

4 核心競爭力

5 發展與願景

01

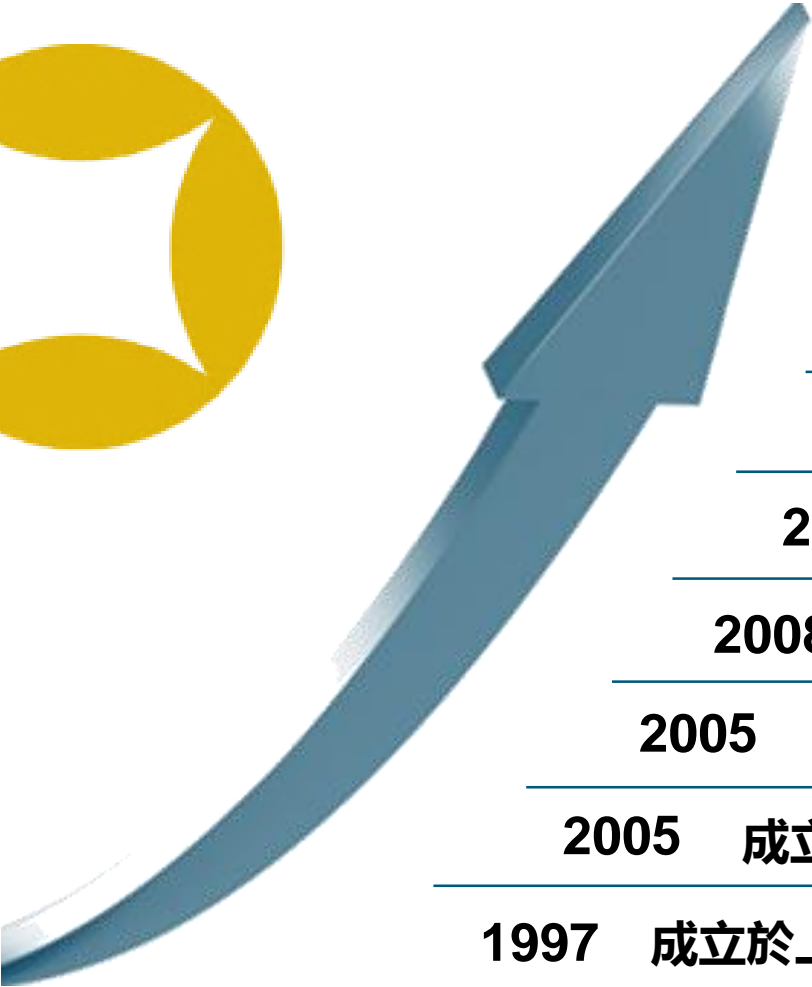
認識合富

發展里程碑

管理駐點

發展里程碑



- 
- 2019 合富中國子公司完成大陸首輪戰略投資
 - 2018 合富控股加入科技成果轉化合夥事業MED1
 - 2014 引進眼科及磁振顯像放療科技
 - 2013 臺灣上櫃 4745
 - 2008 推出層峰計畫試劑集采服務-檢驗界創舉
 - 2005 進入放射治療領域
 - 2005 成立合富醫療控股CMH
 - 1997 成立於上海 立足大陸檢驗界

合富中國子公司完成大陸首輪戰略投資預期效益

新戰略投資人

央企轄下基金 (擬)
上海知名券商基金 (擬)
國泰創業投資公司 (台)

增資金額

約台幣10.5億元 (擬)
稀釋子公司低於20%股權 (擬)



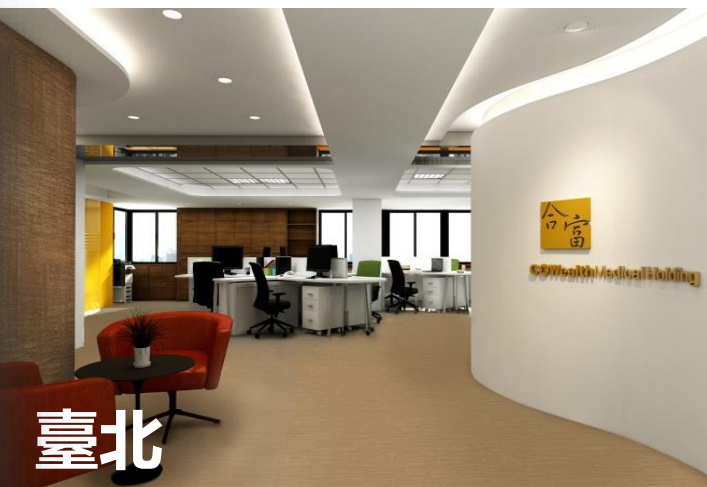
戰略合作效益

戰略投資人引介更多地方政府
在醫療領域方面合作

增資效益

擴大供應鏈合作降低運營成本
合富控股將子公司分配利潤投入新業務
-科技轉化基金及AI專科聯合門診專案

管理駐點



02

產業概況

醫院及醫療器材市場

- 中國醫院數量
- 中國醫療器材市場總規模
- 中國體外診斷市場總規模

醫院及醫療器材市場

中國醫院數量

■ 目標市場醫院**10,762**家

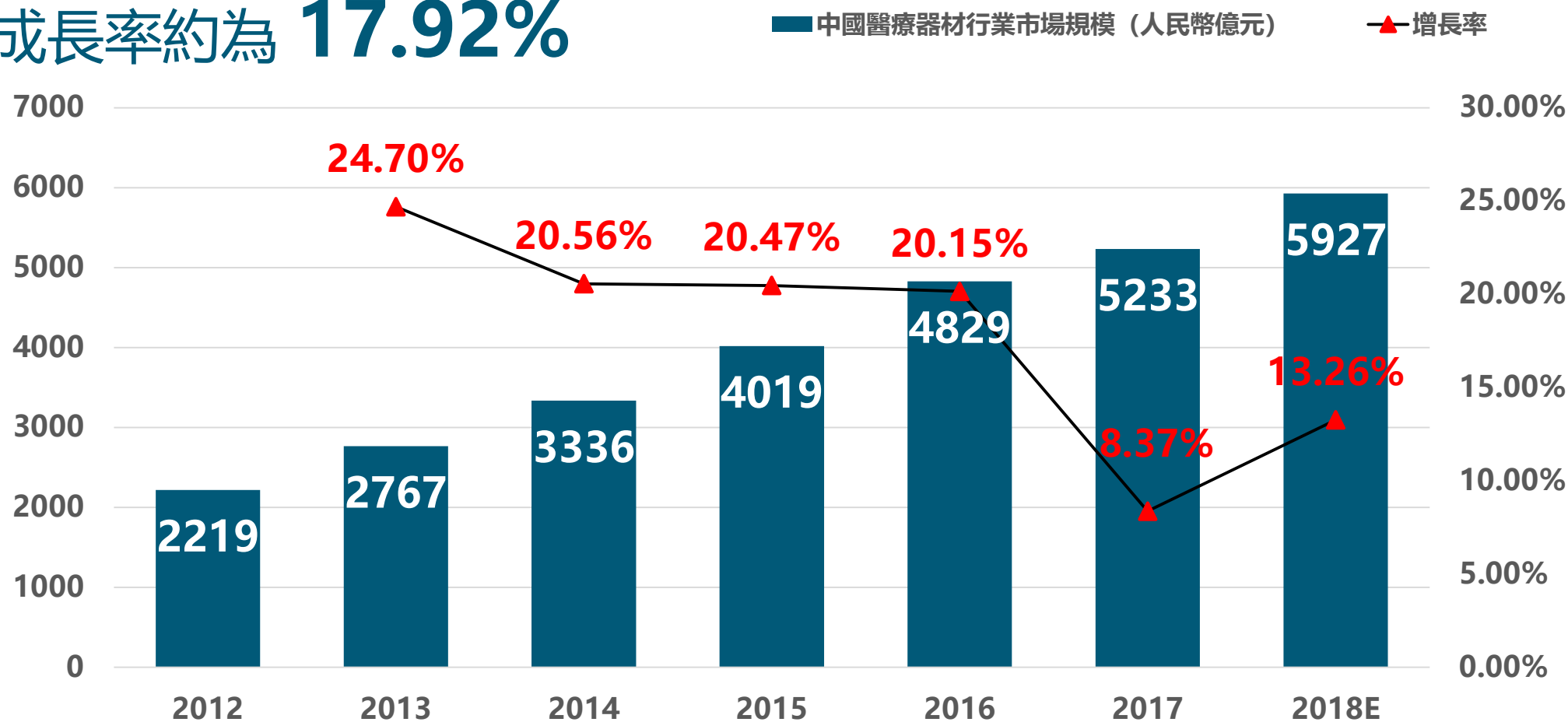
醫院等級	醫院數
三級	2,340
二級	8,422
一級	10,050
未評級	10,244
共計	31,056

資料來源：中國衛生部 2018

醫院及醫療器材市場

中國醫療器材市場總規模

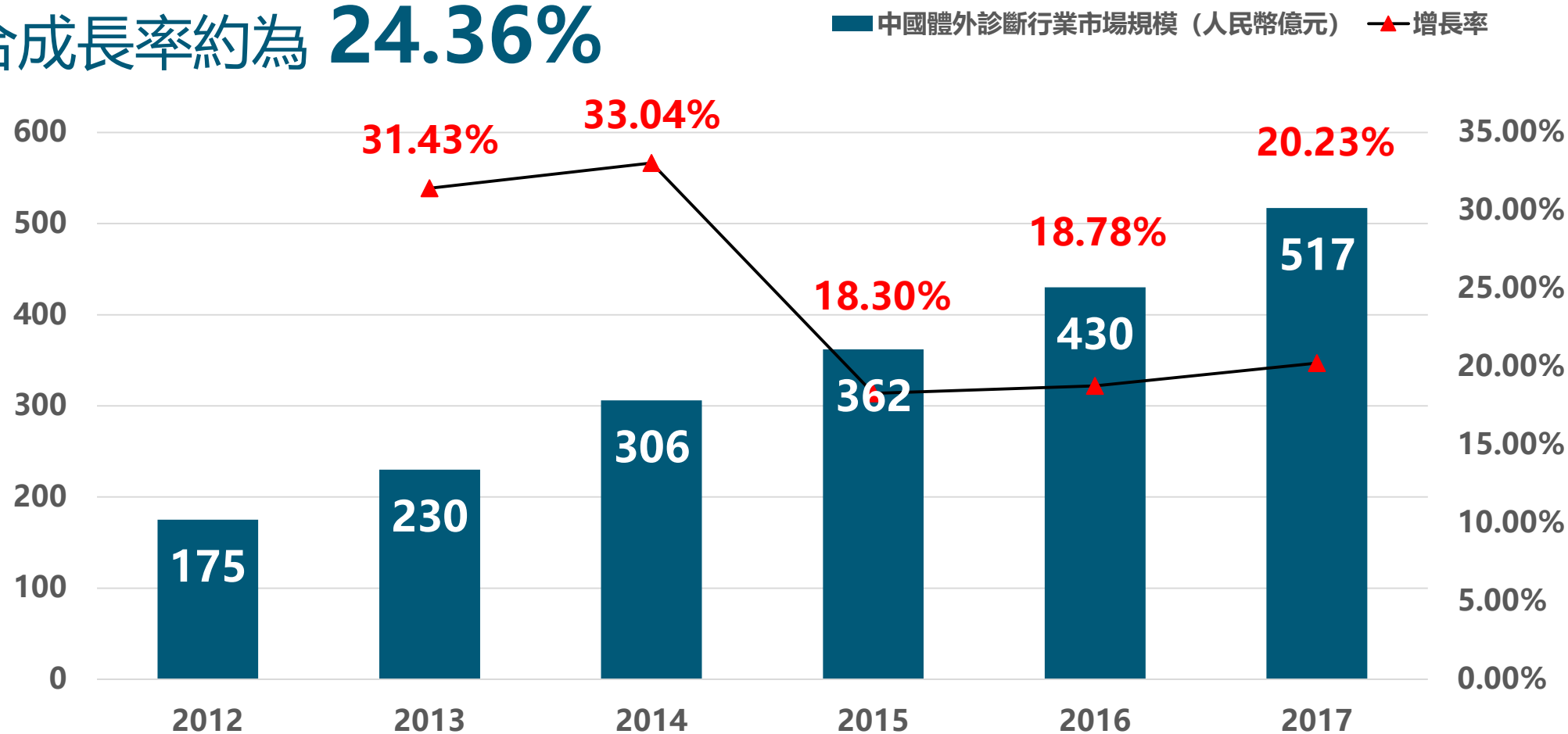
複合成長率約為 **17.92%**



醫院及醫療器材市場

中國體外診斷市場總規模

複合成長率約為 **24.36%**



03

經營實績與業務介紹 2016-2019/4

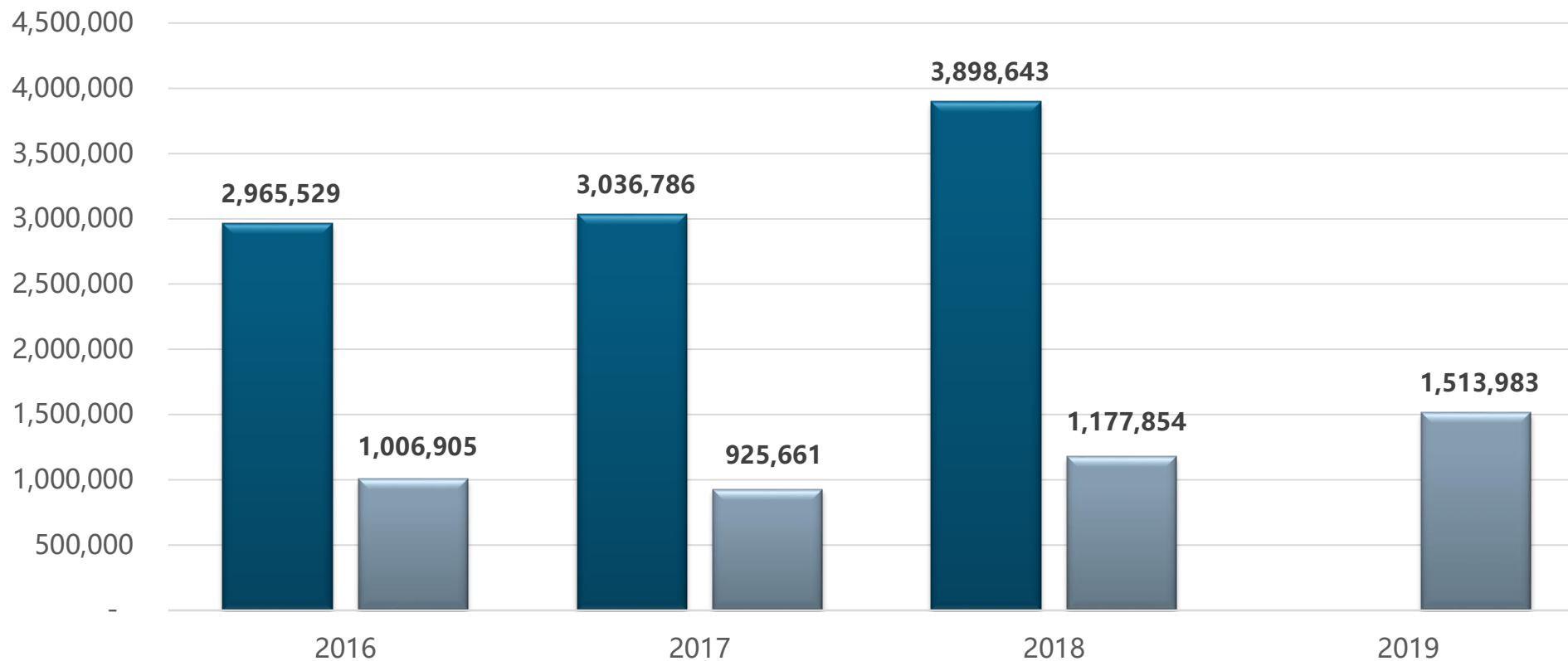
經營實績

業務分類

經營實績

新臺幣：仟元

營收2016-2019/04



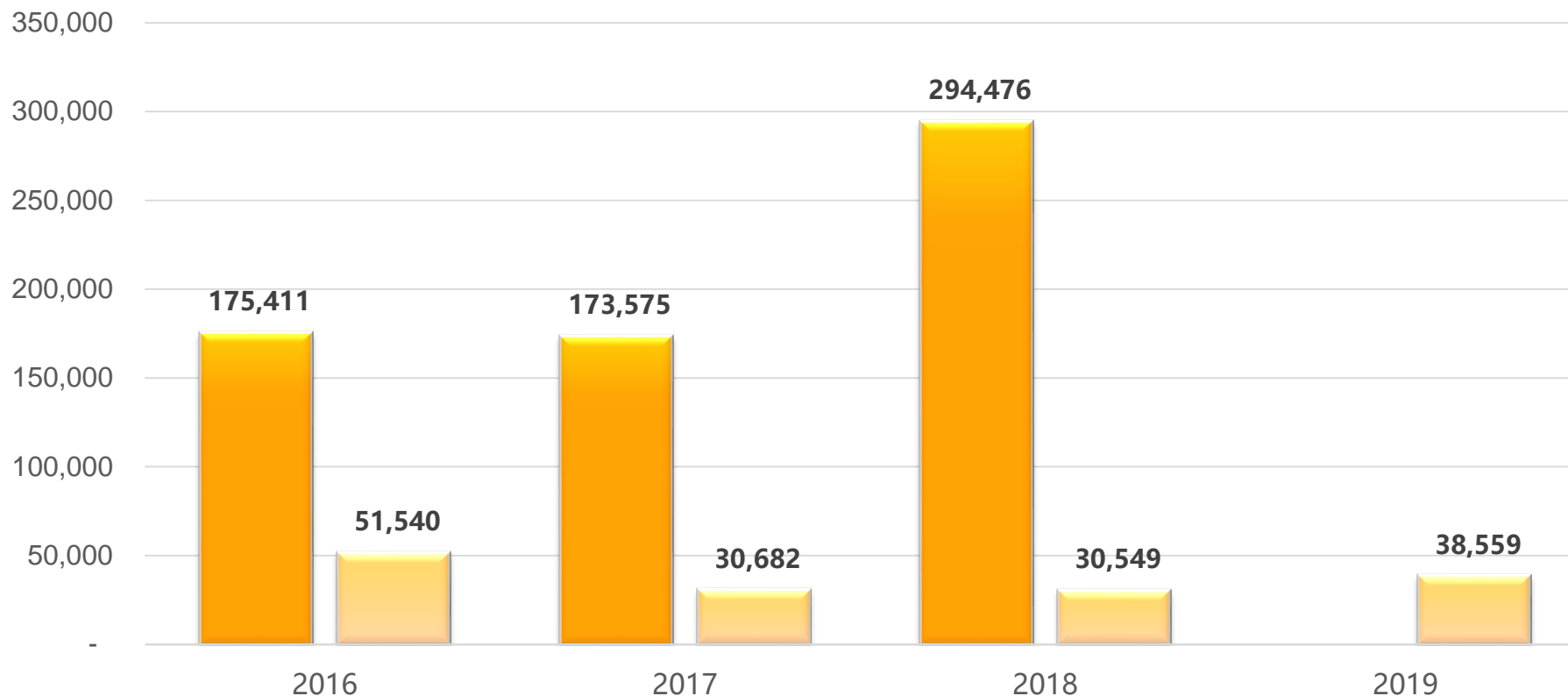
資本額	576,831	576,981	614,679	614,679
-----	---------	---------	---------	---------

■ 全年 ■ YTD4月

經營實績

新臺幣：仟元

稅後淨利 2016-2019/1Q



EPS	2016	2017	2018	2019
	2.77	2.74	4.54	0.59

Notes:

2016年稅後淨利中：包含CK業務19,737K

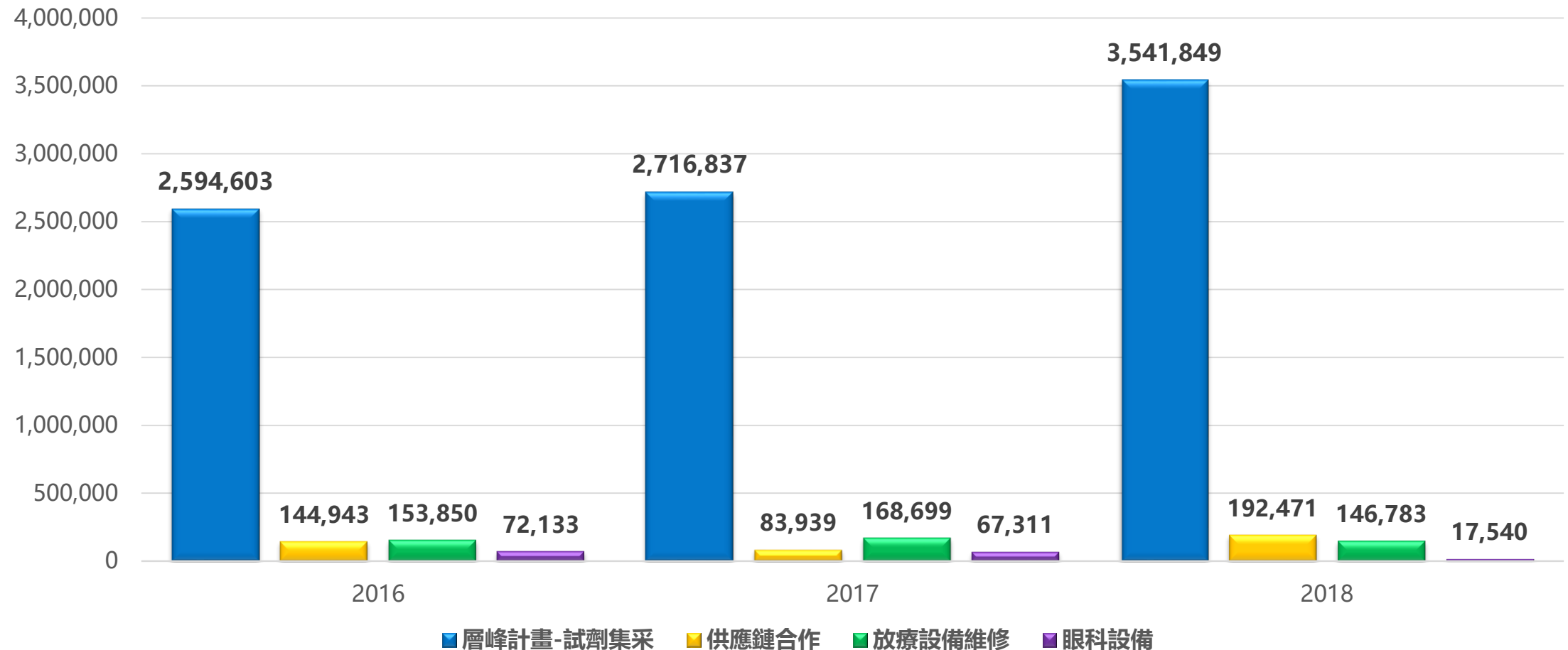
2018年稅後淨利中：TS賠款186,533仟元（稅後），分配累計盈餘計提10%所得稅 -93,957仟元

■ 全年 ■ Q1

業務分類

新臺幣：仟元

2016-2018各業務模式營收



04

核心競爭力

兩岸醫療平臺 有信譽實證

創新及科技 長期雙贏

執行力 人均創收業界領先

兩岸醫療平臺 有信譽實證



層級高



時任上海市委常委楊曉渡（現中紀委副書記）
在合富層峰論壇致辭



國家衛健委馬曉偉主任與臺灣中華衛生醫療協會
石曜堂理事長、台中衛生局長黃美娜會晤

地域大 全國**107**個城市超過**33000**人次的互動

議題廣

醫療政策
公共衛生
國際認證
專題培訓
專科聯盟



合富兩岸醫療資源合作創造業務商機



商機起點

區域檢驗中心共建

試劑集采(層峰計劃)
大型檢驗設備及試劑合作

智慧資訊化系統建立
(擬)



兩岸平臺 深度合作

專科
聯盟

分級
診療

科室
經營輔導

精細
管理培訓

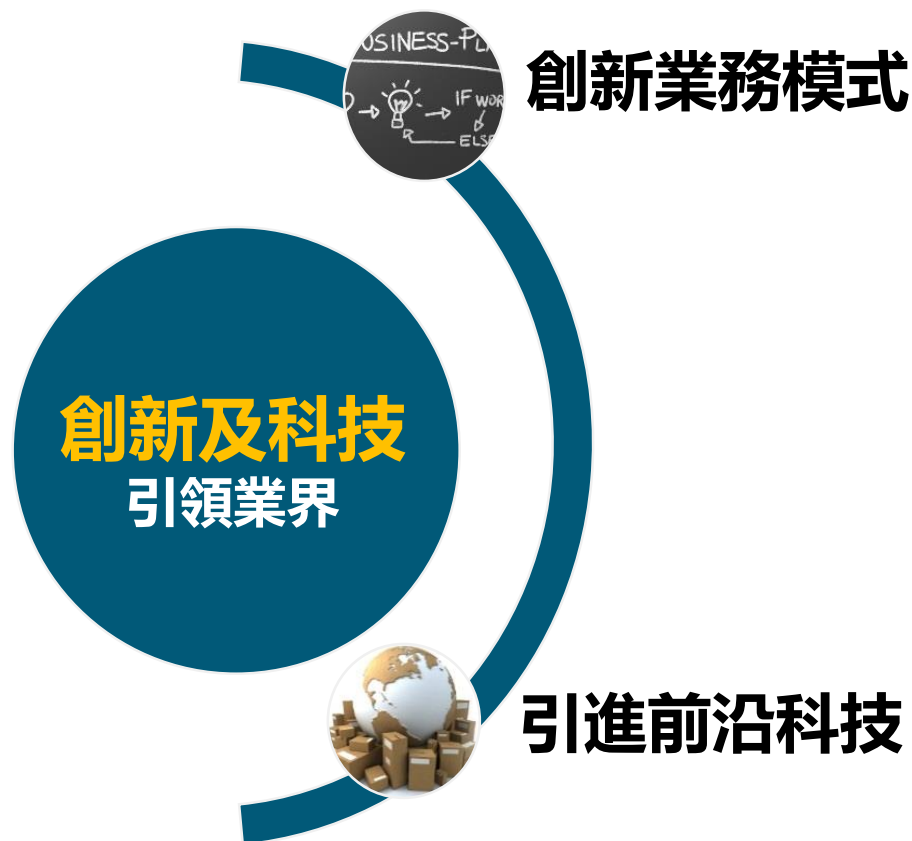
交流
考察

臨床
醫護培訓

科技
成果轉化

赴台培訓及交流

創新及科技 長期雙贏



借機下蛋

1997首創設備試劑打包專案業界效仿，遍地開花

層峰計畫

2008首創體外診斷試劑集採項目

產生陽光效益，日漸形成趨勢

2017年9月集採已成為政府推動政策

射波刀

2005引進以互動式機器人進行放射外科治療的科技

顯像放療

2014引進在放療全程以MRI磁振技術顯影與監控的科技

原廠認可合富的銷售及維修團隊的能力，合作代理區域

由大中華區擴大到東南亞

眼科設備

2014引進診斷及治療臉板腺功能障礙的科技

2017強生收購該眼科設備製造商，收回代理

加入科技成果轉化合夥事業MED1

直接將歐美最先進科技專利轉化為產品

執行力 人均創收業界領先



執行力 人均創收業界領先

執行項目超過2400個，項目總金額已超人民幣71.6億

客戶遍布全國

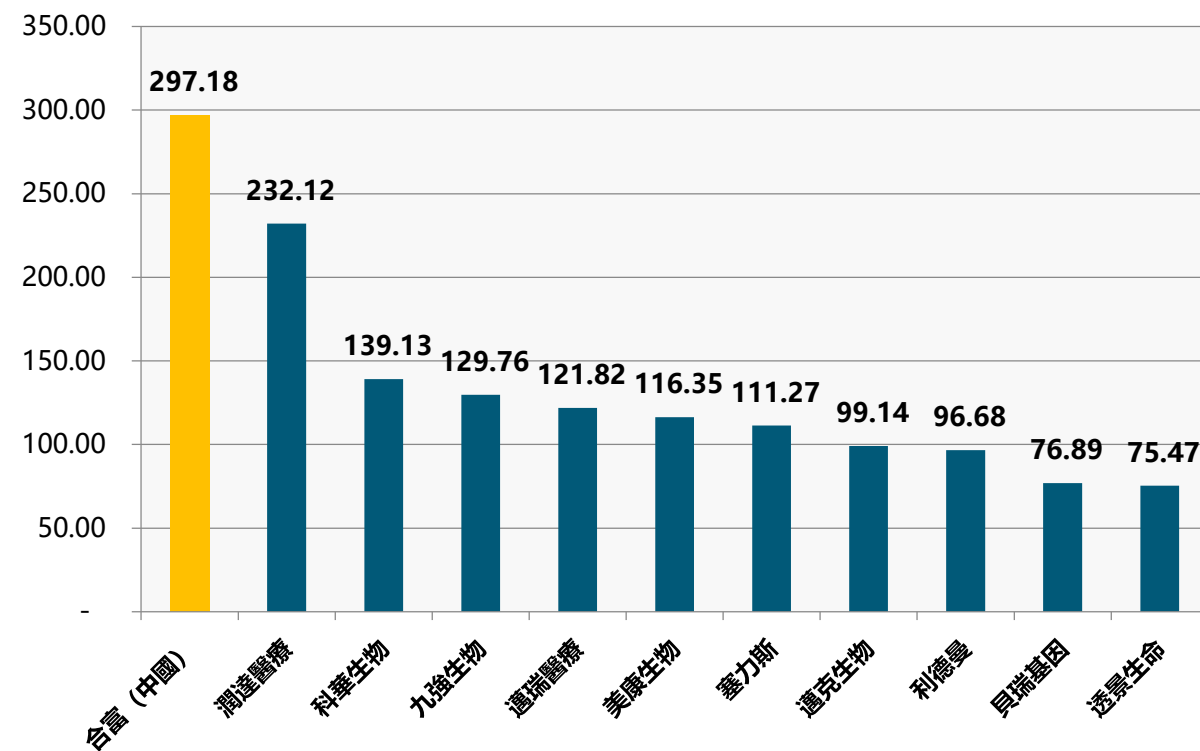


總體人力資源表現 合富人均生產力的競爭力

數據來源：體外診斷網 “IVD上市公司排名” 累計2018前三季營收的表現

排名	企業名稱	雇員人數	營收 (億元)	人均營收 (萬元)
	合富 (中國)	219	6.45	294.47
1	潤達醫療	1868	43.36	232.12
2	科華生物	1058	14.72	139.13
3	九強生物	410	5.32	129.76
4	邁瑞醫療	8439	102.80	121.82
5	美康生物	2018	23.48	116.35
6	塞力斯	834	9.28	111.27
7	邁克生物	1972	19.55	99.14
8	利德曼	542	5.24	96.68
9	貝瑞基因	1337	10.28	76.89
10	透景生命	318	2.40	75.47

企業人均營收 (人民幣萬元)



單位：人民幣

05

發展與願景

推動現有業務發展 合富中國子公司的責任

開啟新事業 合富醫療控股CMH的使命

推動現有業務發展 合富中國子公司的責任

合富中國子公司聚焦

01

增長現有業務層峰計劃
大型檢驗設備及試劑合作

02

供應鏈合作優化成本利潤結構

03

現有產品代理合作

04

隨業務需求擴充隊伍, 鞏固現有客戶, 增加市場覆蓋

開啟新事業 合富醫療控股CMH的使命

一、產品開發及合作 – 合富中國（現狀）



射波刀
CyberKnife
眼科
TearScience
顯像放療
ViewRay

Y
Y



Y	Y	Y	Y	Y	Y
Y	Y	Y	Y	Y	Y
Y	Y	Y	Y	Y	Y

開啟新事業 合富醫療控股CMH的使命

二-1、以MED1的角色取得原始的高科技研發資源

- 合富CEO Duane Lee 擔任 MED1 Managing Partner Greater China & South East Asia – 大中華及東南亞合夥人
- 運用MED1在歐美醫療科技的高端人脈推薦產品研發的目標
- www.MED1Ventures.com可以查詢

開啟新事業 *MED1 Partners*



Tim Willis
CEO & Founder

Mr. Willis is a Founding Partner of MED1 Ventures. Tim has more than 30 years of ophthalmology industry experience having founded or help found 8 companies. Tim is a seasoned business executive and entrepreneur and inventor having raised \$195 million in funding, over 30 issued patents, and responsible for the development and launch of 55 ophthalmic products that today represent over one and half billion dollars in annual sales.



Duane Lee
Managing Partner Greater China & SE Asia

Mr. Lee has more than 25 years in the healthcare and medical device industry in Asia. He has 10+ years experiences with top multinational medical device companies as the General Manager of Greater China and Asia. Duane in 1997 founded and built a several hundred-million-dollar Chinese business, taking the company public on the Taipei Exchange. Duane's expertise and background in marketing and sales with medical devices covers Bio-Research, IVD, Radiation Oncology, and Ophthalmology and has successfully launched these technologies and products in Asia.



Steve Bacich
CTO & Founder

Mr. Bacich is the Chief Technology Officer and Founding Partner of MED1 Ventures. Steve has more than 20 year of medical device industry experience with over 15 years focused on women's health. Mr. Bacich completed several venture and public funding rounds in total raising over \$250 million. Steve has over 50 issued US medical device patents and has brought over 25 products to market.



Kent Geer
Managing Director Finance & Investor Relations

Mr. Geer is a former partner with Ernst & Young. Kent has more than 30 years of experience and track record serving numerous public and private companies in a variety of industries including biotechnology, medical device, pharmaceuticals and other technology companies. During his tenure, Mr. Geer was the audit practice leader for Ernst & Young Entrepreneurial Services Group and was the market team leader for the technology industry practice.



Diethart Reichardt
International Business Development

Mr. Reichardt is a business executive with over 35 years of experience in sales, marketing, and European business and general management expertise. Diethart has served in leadership positions for several global medical device and pharmaceutical companies in ophthalmology and women's health.

開啟新事業 *MED1 Medical Advisors*



Andrew Brill, M.D.

Women's Health Medical Advisor

Board Certified Gynecologist and Professor of Gynecology at California Pacific Medical Center. Dr. Brill is former President of the AAGL and Chairman of New Technology Committee California Pacific Medical Center.



Parag Majmudar, M.D.

Medical Advisor

President and Chief Medical Officer of Chicago Cornea Consultants, Ltd. where he practices cataract, corneal and refractive surgery.



Alan Carlson, M.D.

Medical Advisor

Alan serves at Duke University Vice Chair of Departmental Development and Professor and former Chairman of Ophthalmology specializing in cataract, refractive and corneal surgery.



Malcolm Munro, M.D.

Women's Health Medical Advisor

Professor in the Department of Obstetrics and Gynecology of the David Geffen School of Medicine at UCLA, and Director of Gynecologic Services at Kaiser Permanente's Los Angeles Medical Center.



Doug Koch, M.D.

Medical Advisor

Professor of Ophthalmology at the Cullen Eye Institute, Department of Ophthalmology, Baylor College of Medicine.



Kelly Roy, M.D.

Women's Health Medical Advisor

Kelly is a well recognized Gynecologist currently practicing in Phoenix, Arizona. She is Medical Director of Arizona Gynecology Consultants and Gynesurgical, LLC.



Rosanne Kho, M.D.

Medical Advisor

Professor of Obstetrics & Gynecology at the Cleveland Clinic and served as President of the AAGL – SRS Fellowship Board to update training for all US obstetrics and gynecological students.



John Sheppard, M.D.

Medical Advisor

President and Senior Managing Partner of Virginia Eye Consultants; and founder of ProVision-Network.com, a major buying group for Ophthalmologists and Optometrists.

開啟新事業 *MED1* 過往項目

發明者	公司/技術	產品/適應症	目前銷售公司	收入
Tim Willis	ORB, Inc.	乾眼症人工淚液	博士倫	每年1,500萬美元
Tim Willis	TearScience	乾眼症檢測及治療儀	強生	每年4,000萬美元
Tim Willis	Ocular Illumination	白內障手術	蔡司	未上市
Steve Bacich	MED1	乳房活檢	BD公司	機密資訊
Tim Willis	強生	白內障手術	強生	2.5億美元
Tim Willis	AVO	老花眼隱形眼鏡	機密資訊	2億美元
Tim Willis	愛力根	白內障手術	愛力根	每年1億美元
Tim Willis	CILCO	白內障手術	愛爾康	每年12億美元
Tim Willis	ORB, Inc.	乾眼症人工淚液	諾華	每年6,500萬美元
Steve Bacich	Conceptus	輸卵管結紮	拜耳	每年1億美元

開啟新事業 *MED1* 募集及籌備項目

募資中/籌備中項目	交易類型	技術來源	籌資/交易金額	備註
Crystilex™	科技轉化合作	Tim Willis, Joseph Collin, Lyle Paul	850萬美元	新一代屈光矯正術 - 人工晶體植入眼內矯正近視/散光/遠視/老花眼
EternaTear™	科技轉化合作	不揭露	450萬美元	乾眼症長效人工淚液
Soothe XP™	生產銷售授權	ORB, Inc.	數十萬美元授權費 +淨銷售額分潤	OTC人工淚液, 在美加由博士倫生產銷售
SenoGuard™	科技轉化合作	不揭露	未定	治療乳腺導管內原位癌 =DCIS (乳癌預防手術)
EyeDeTec™	科技轉化合作	不揭露	未定	乾眼症治療系統
NeuroFieldDz™	科技轉化合作	不揭露	未定	眼睛檢驗設備
Walter Laser™	生產銷售授權	不揭露	未定	運用軟體演算法, 雷射治療老花眼
Next Gen Catheter	科技轉化合作	不揭露	未定	無痛導尿管
Mayo Vaginal Retractor	科技轉化合作	梅約診所	未定	婦科手術用陰道收縮器, 防止器械位移或滑落
Mayo Pancreatitis Treatment	科技轉化合作	梅約診所	未定	胰臟炎治療; 可取出式氣球用於冷卻胃和胰臟

開啟新事業 合富醫療控股CMH的使命

二-2、成立基金作為劣後合夥人 – 以少數投入取得大權重決定權

- 專案會吸引基金，基金會介紹專案，合富以雙合夥人身份（MED1 + 基金）居間做為專案與基金的互動平臺，多專案同時啟動
- 投資可轉化為產品的專利，從入股、研發、設廠著手，待產品可以商業化時可由合富中國取得在大中華區域的代理及銷售權，或直接轉讓第三方

開啟新事業 合富醫療控股CMH的使命

二-3、產品開發及合作 – 落地生產

未來在大中華市場提供 一條龍服務



開啟新事業 合富醫療控股CMH的使命

三、區域 AI 聯合專科診所



趁“分級診療制度”及“解決看病難看病貴”的需求進入市場

引進台灣診所及AI管控醫療診斷的軟實力

聯合戰略投資夥伴，促成與當地領頭醫院成立病患雙向轉診的“醫聯體”，及醫師“多點執業”

開啟新事業 合富醫療控股CMH的使命

四、其他調研中的新領域



疫苗



獸醫設備

開啟新事業總結

合富控股

(臺灣上櫃公司)

成立基金結合MED1
投入科技成果
轉化產品開發

建立區域
聯合專科門診

代理銷售以政府為買
方的疫苗及相關產品
(擬)

代理銷售大型
獸醫院醫療器械
(擬)

合富中國

層峰計畫
試劑耗材集采

區域檢驗中心

產品代理合作

智慧醫療資訊



Thanks